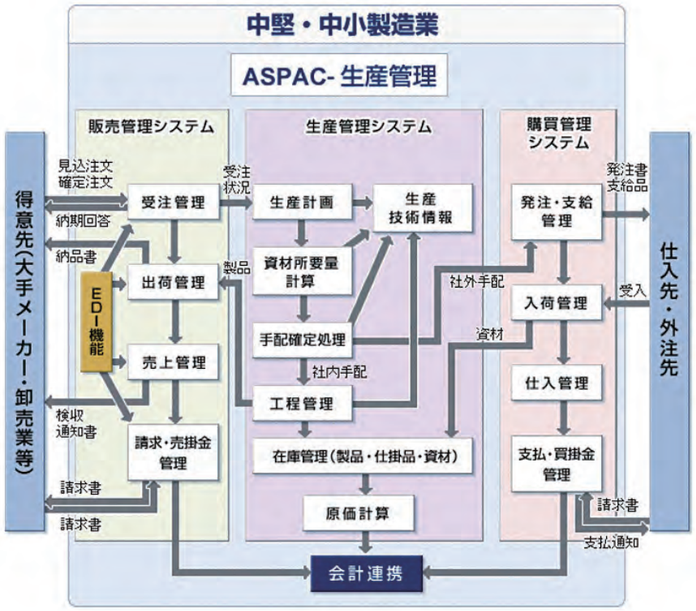
34 株式会社 アスコット／株式会社 アイエルエス
株式会社 イースクラム／コンピュータ・サイエンス 株式会社



提供するサービスの活用イメージ

低価格のERPをクラウドで実現、中小企業へ提案加速

平成25年度 補助事業と具体的成果

■ 事業テーマ

中小IT企業連携体による「中小小規模企業向けクラウドサービス」の提供

■ 事業概要

サーバー機器を４社共同で調達し、統合業務パッケージ（ＥＲＰ）を低価格のクラウドサービスとして提供できるようにした。４社で資金を供出することで、大手ＩＴ企業レベルの大規模なサーバー構築を実現したのが特徴だ。代表者のアスコットが手がけるＥＲＰ「ＡＳＰＡＣシリーズ」は、中堅・中小企業で採用されている。だが企業体力が小さい中小零細企業には導入ハードルが高い。月額２万円程度からという低価格での提供を実現することで、中小零細企業向けへの提案を強化している。

共同購入し構築したサーバー機器

課題

- アスコットが提供するＥＲＰは従来、オンプレミス（自社保有）で提供していた。そのため自社でサーバー環境を用意できない中小企業にとっては、導入が難しかった。

取組

- 共同購入したサーバーに、アスコットとアイエルエスのＥＲＰを構築した。アスコットがサーバー管理を手がけ、イースクラムとコンピュータ・サイエンスが営業活動を担う。

成果

- 売上高10億円以下の小規模な中小企業に対しても、アスコットとアイエルエスのＥＲＰを提案しやすくなった。

業務内容

開発・構築・営業など、各社の強みを結集して実現

共同購入したサーバー上に、アスコットが開発した生産・販売管理システム「ＡＳＰＡＣシリーズ」と、アイエルエスが開発した経営情報解析システム「ＢＩツール」をインストールした。両システムは、中堅・中小企業向けＥＲＰとして多くの導入実績を持つ。イースクラムがサービスレベル、価格、契約などを決定し、コンピュータ・サイエンスが申込み用の紹介ホームページを作成するなど、各社のノウハウを生かして構築を進めた。

その後のサーバーの運用管理はアスコットが担当。製造業向けに強いイースクラム、卸売業向けに強いコンピュータ・サイエンスが、自社の販売網を生かして営業提案している。

強みとビジョン

豊富なラインアップで導入時の開発負担を軽減

アスコットは中堅・中小企業向けに特化したＥＲＰを開発する。主力製品のＡＳＰＡＣシリーズは、主に流通業向けに、消費財、食品、理美容、医療材料、紙、ねじなど、製造業向けに部品加工、プラスチック成形、消費財製造など、各業種にあわせて10種類以上のラインアップを展開する。業種によって商習慣が異なるため、市販の汎用的なＥＲＰだと独自カスタマイズの負担が大きくなってしまう。細かいラインアップを用意することで、その負担を軽減できるのが特徴だ。各業種ノウハウを持った同社のシステムエンジニア（ＳＥ）のコンサルティング力が、高く評価されている。

中小企業が生き残るために必要な『戦略的同盟』を

大企業と取引するためには、電子データ交換（ＥＤＩ）の仕組みを自社で用意することが重要です。当社のシステムをクラウドサービス化すれば、中小零細企業でもその仕組みを用意でき、成長を後押しできると考えました。情報システムによって企業間で『戦略的同盟』を構築しなければ、サプライチェーンの中で生き残ることはできません。

- **社　名** 株式会社 アスコット
- **代表者** 代表取締役会長　森井 義雄
- **住　所** 〒540-0021 大阪市中央区大手通1-4-10 大手前フタバビル6F
- **ＴＥＬ** 06-6944-9211　**ＦＡＸ** 06-6944-3233
- **資本金** 50,000千円　**従業員** 92名

<<< 代表取締役会長　森井 義雄

https://www.ascot.co.jp/

- **主な取引先** 流通業（消費財卸、生産財卸、理美容卸、紙卸、ねじ卸など）、製造業（部品加工業、プラスチック成形業、金属加工業など）
- **主な保有設備** クラウドサーバー
- **主力製品** 業種・業態別ビジネスモデル強化支援型経営課題解決システム「ＡＳＰＡＣシリーズ」

企画力　オンリーワン技術　連携力

- **社　名** 株式会社 アイエルエス
- **代表者** 代表取締役　永石 和生
- **住　所** 〒532-0011 大阪市淀川区西中島4-7-4 新大阪生原ビル2F
- **ＴＥＬ** 06-4805-3870　**ＦＡＸ** 06-4805-3871
- **資本金** 5,000千円　**従業員** 9名

<<< 代表取締役　永石 和生

http://www.ils-net.co.jp/

- **主な取引先** 株式会社アスコット、株式会社シスコ
- **主な保有設備** クラウドサーバー
- **主力製品** 業務アプリケーション

オンリーワン技術

- **社　名** 株式会社 イースクラム
- **代表者** 代表取締役　中村 開
- **住　所** 〒541-0046 大阪市中央区平野町4-6-16 グロッツベッケルトビル7F
- **ＴＥＬ** 06-6222-0018　**ＦＡＸ** 06-6209-0802
- **資本金** 15,000千円　**従業員** 10名

<<< 代表取締役　中村 開

https://www.escrum.co.jp/

- **主な取引先** 株式会社富士通マーケティング
- **主力製品** 業種・業態別ビジネスモデル強化支援型経営課題解決システム「ＡＳＰＡＣシリーズ」の仕入れ販売

企画力　連携力

- **社　名** コンピュータ・サイエンス 株式会社
- **代表者** 代表取締役社長　今本 鶴恒
- **住　所** 〒542-0081 大阪市中央区南船場2-10-30 NLC心斎橋アースビル9F
- **ＴＥＬ** 06-6252-7775　**ＦＡＸ** 06-6243-0365
- **資本金** 10,000千円　**従業員** 13名

<<< 代表取締役社長　今本 鶴恒

https://www.e-csc.co.jp/

- **主な取引先** ラブリー・ベット商事株式会社、株式会社コクヨＭＶＰ、大和特殊鋼株式会社、三星商事株式会社など
- **主力製品** ＩＴ関連機器、ＩＴソリューション、ネットワーク構築サービスなど

短納期　企画力　連携力

REPORTER'S EYE

複数社が共同で補助金申請することで、大規模な設備導入を実現したのは珍しい事例だ。クラウドサービスは今でこそ普及しているが、アスコットら４社が運用し始めた平成27年当時は、まだ一般的ではなく、先進的な取り組みだった。企業の成長に不可欠なＥＲＰを低コストで利用可能にしたことは、中小企業支援の視点からも、社会的意義が大きいといえる。今後はＳＥ人材を強化し、業種別ラインアップを拡充することが不可欠だ。