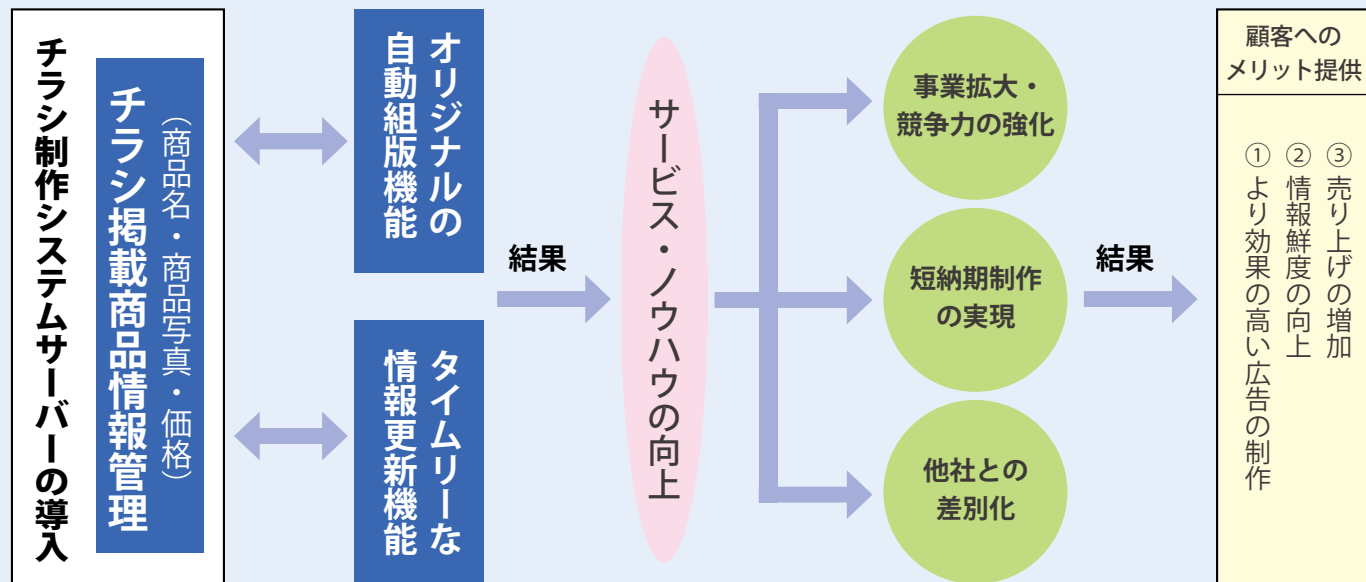


琉球若草



一般型

設備投資のみ

株式会社琉球若草

折込チラシ広告を 短期間で提供するサービスの革新

顧客からの折込チラシの短納期の要望に応えるため、チラシ制作システムサーバーを導入し、チラシ掲載商品の情報管理を行えるデータベース機能を実装した。さらにそのサーバーに、自動組版機能と情報更新機能を追加することにより、作業の効率化と精度の向上を図った。

〈 事業のきっかけ 〉 OPPORTUNITY

当社は、折込チラシの版下データ制作と印刷を行っている。これまでは、版下データ制作の度に群馬県にある本社のサーバーから、大量の商品写真データや価格、商品名等の情報を取り寄せていたが、物理的に距離が離れているため回線のスピードが遅く、そのため顧客にはチラシに掲載する情報を早めに確定してもらう必要があった。顧客からは、他社の動向を見ながら、印刷するギリギリまでチラシに掲載する商品や価格を検討したいという要望があり、受注から納品までの短期化を図るためものづくり補助事業を活用し、「チラシ制作システムサーバー」を導入した。

〈 事業の取り組み 〉 PROGRESS

「チラシ制作システムサーバー」を導入したことで、その都度行っていた群馬県にある本社のサーバーへの接続が不要になり、作業スピードが向上した。

さらにこのサーバーの機能を活用し、掲載商品データの「データベース機能」と「自動組版機能」を追加した。前者は、顧客から預かった商品写真データと、商品名・価格等の文字データをサーバー内に蓄積し顧客の代わりに管理する機能で、これにより顧客が自社の商品データを管理し原稿作成を行う手間が省かれ、作業の効率化を図ることができた。後者は、商品写真と商品名の文字データが自動的に組み合わせたり、大まかなレイアウトを自動的に組める機能で、オペレーターの作業軽減とスピードアップにつながっている。

結果、チラシの短納期化とクオリティの向上が実現した。

COMPANY MIND

熱血起業人

今後の取り組みについてお聞かせ下さい。



自動組版機能の精度を上げ、短納期で効果的な制作物を

導入したサーバーの機能をフル活用することで、想定していたメリットを上回る効果を得ることができた。今後はさらに、顧客がチラシに掲載する商品を考える時間や原稿作成にかかる時間に余裕が持てるよう、そしてより訴求効果の高いチラシの制作が可能となるよう自動組版機能の適応範囲を広げ、あらゆるチラシに使用できるシステムを構築し、さらなる制作物の短納期化を実現させたい。

現在、当社は県外のチラシ制作を主に行っているが、今後は、県内企業にも当社の優れたサービス・ノウハウの提供を拡充させていきたい。

株式会社琉球若草
代表取締役 田村 英三



職場風景



打ち合わせ

〈 事業の成果 〉 ACHIEVEMENT

「チラシシステムサーバー」の導入により、顧客から要望の強かった短納期化を実現させることができた。これにより、情報鮮度の向上、効果の高い広告の制作、売り上げの増加につながった。また、当社にとっても事業拡大や競争力を強化することができ、他社との差別化を図ることができた。このような付加価値の提供により、顧客満足度が向上しリピーター客が増えている。

また、ものづくり補助事業の活用後、順調に業績を伸ばしている一方で、沖縄県知事による経済金融活性化特別地区の税制優遇対象企業に認定され、地元の産業振興に大きく貢献している。

COMPANY OVERVIEW

代表者名	代表取締役 田村 英三
設立年	平成27年
所在地	〒905-0017 沖縄県名護市大中1-19-24 名護市産業支援センター1F
TEL	0980-53-6050
FAX	0980-53-6051
ホームページ	http://www.ryukyu-wakakusa.co.jp/
資本金	1,000万円
従業員数	30人
業種	総合広告事業（商業広告全般の企画・デザイン・制作から印刷・加工まで）

