株式会社クルール・プロジェ

100年後の家族の笑顔を作る 「子育てママ向けキュレーションメディア」の 立ち上げ

スマートフォンの著しい普及がもたらしたメディアの環境変化に伴い、「子育てママ向けWEB キュレーションメディア化 と、当社が顧客化できなかった0~3歳児を持つママを捉える「ベビク ルーアプリを開発した。

事業の背景・目的

これまで当社の成長の牽引役 となったのはフリーペーパーの 情報誌『クルール』(現在全国19 エリア展開、約90万部発行)であ る。しかし、スマホ・タブレットの急 速な普及により、近年になってマ マ世代の媒体選好も大きく様変 わりしてきており、時代や顧客の ニーズと乖離してしまう危惧を抱 いている。

当社の専門機関「ママライフ 研究所一による直近の調査報告 によると、ママの媒体選好動向は 大きく以下の3つに集約される。 ①情報収集は圧倒的にネット優 位であり、フリーペーパーの存在 価値が下がっている、②情報・商 品・サービスを利用したネット上 の感想コメント(レビュー)を含む 口コミを重視している、③自分の 時間が少ないママがネットで 最も多く利用するのはSNS (Facebook、LINEなど)である。 一方で、年を追うごとに情報流 通量が増えるのに対し、人間の消

費量には限度があるため、現在は

「ネットで探したいものが見つか らない」という事態になっている。

全国19エリアに存在する『ク ルール』ファン、さらに将来を見 据え、日本全国の子育てママに 訴求できる方策について、多方 面にわたり検討を重ねてきた。結 果として、当社の競争力の根源で ある「ペーパー、リアル、WEBの 共感の輪」モデルを、ママのスマ ホ使用を前提としたネットを中心 に再構築することが、今のママの 生活環境にふさわしく適切であ るとの経営判断に至った。

事業の内容と成果

(1)具体的な課題

①WEBソーシャルメディア化へ の対応

当社は現在まで強力なWEBメ ディアを作ることができていな い。「ウェブクルール」というママ 会員向けのポータルサイトを改良 しながら運営してきたものの、現 状のままでは、情報に敏感なママ 読者が他のネット媒体に流出して しまう強い危機感を抱いている。 ②限定されたママ顧客層

『クルール』の現在の主要顧客 は、フリーペーパーの配布ルート を幼稚園・保育園としているた め、4~6歳児を抱えるママであ る(当社のママライフ研究所調べ では、30代女性が最多)。妊婦期 から幼稚園・保育園の入園までの 0~3歳児期間のママには、別の 悩みが多く存在する。今の顧客層 より前の、妊婦の時点から普及さ

せる方策が必要になる。(図1)

(2)具体的な取り組み内容

①ウェブクルールの「キュレー ションメディア | 化

現在の旧式のWEBサイトを全 面リニューアルした。コンセプト から練り直し、子育てママにとっ て有益な「行動型」情報提供サイ トを開発した。女性が好むメディ ア形態であるキュレーション型⇒ 忙しい子育てママが興味を持つ 「さっと読めて納得できる・行動 できる記事 | を掲載。まず、本拠 地である北関東のママに絞り込 んで情報提供し、将来的に全国 のママ会員を増加させる。

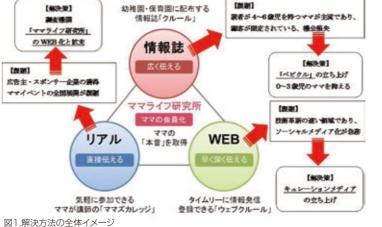
②「ベビクル | アプリの開発

0~3歳児のママを対象に強く 訴求できるアプリを開発。名称は 『ベビクル』(ベビークルール)。 アプリ上で母体を確認できる「電 子版母子手帳 | + 「有益な情報提 供して、妊娠中の不安な気持ちを 解消できる「安心情報」「イベント 情報」を提供する。加えてアプリ 利用実績に応じて貯まるポイント と商品交換の仕組みを開発した。 利便性に加え、楽しさを追加する

ことで顧客の囲い込みを図る。 (写真1)

③会員システム構築

前記①と②の利用者を増加す る肝が「高品質な会員システム」 の構築であったため実施した。





「ベビクル」のホーム画面

今後の展望

「少ない投資でインターネット 上の大きなトラフィック(アクセス 数)を稼げる可能性がある」とい うメリットをもつキュレーション サービスは、100年に1度の変 革期といわれ、高い成長率を示し ている。ママ向けのキュレーショ ンメディアは確立されていない ため、ママ目線を追求してきた当 社の記事やイベントなどのノウ ハウを、キュレーションメディア 化・アプリ化すると圧倒的な強み があると考えている。単にキュ レーションメディア・アプリを作る などの技術的な問題ではなく、事 業コンセプトそのものが異なって いるため競争優位性があると考 える。

キュレーションメディアにおい て新しい交流が生まれることに より、「ママのためのファイナン シャルプランナーバママのため の食育講師 | 「ママのためのマ ナー講師」など、現在の当社を きっかけに活躍している講師の 仕事が、これまでにない新しい職

種として誕生していく。

本事業計画に端を発する当社 の革新的サービスは、「日本再興 戦略 | における中心戦略である 「女性の活躍推進」の子育て支援 を補完する役割を担うことにな ると予見する。様々な改革が行わ れたとしても、女性の利用者にそ の情報が届けられなければ国は 変わらない。当社の挑戦が、日本 の100年後の笑顔を作る、日本 を変革する礎になることを切望 している。

DATA

株式会社クルール・プロジェ

所 在 地 〒321-0933 栃木県宇都宮市簗瀬町1784-2 Yanaze BLDG 2F·4F

028-614-2558

028-610-5370

http://couleur-projet.co.jp/

info@couleur-projet.co.jp

代表者名 阿久津 潤

設立年 2005年

資本金額 2,000万円

従業員数 18名

●「クルール」の発行

●広告・販促物・イベント等の企画・制作

●「ママズカレッジ」の運営

●「ウェブクルール」の運営

●ママサーチによる販促・アンケート・モニタリング・ サンプリング