



所在地 新潟県新発田市下中沢853番地2
 代表者名 間藤 秀一
 電話番号 0254-41-3167
 F A X 0254-41-4530
 U R L [http:// park18.wakwak.com/~matou/](http://park18.wakwak.com/~matou/)
 E - m a i l matoukouatu@ad.wakwak.com
 設立年月日 昭和63年7月1日
 資本金額 1,800万円
 従業員数 7人
 業 種 屋根外装工事業
 得意分野等 一般戸建住宅の屋根工事（瓦・板金とも）

テーマ

住宅屋根板金用折曲機導入による納期短縮と工事コストの抑制

目的

今まで外注していた屋根板金の加工を折曲機導入により4mまでを自社で加工することができ、時間ロスを低減し顧客からの短納期要求に対応するとともに、加工費が安価となり他者との差別化を実現する。

事業の内容

■事業取組みの経緯

一般戸建住宅の屋根は大きく分けて瓦屋根と板金屋根の2種類あり、それぞれ専門業者が施工を請け負うことが一般的です。当社はそのどちらも施工可能な技術力を有するところを今後最大のメリットとして売り出したいと考えている。そのためには当初板金加工を加工業者に委託していたものを自社で加工する能力を持ち、工事価格をより安価にすることや顧客からの短納期要求に対応可能になることにより、瓦屋根のみならず板金屋根においても他社との差別化を図ることができる。そのような理由から、この事業機会を着実に捉え、本事業に着手することを決意した。

■実施内容

当社は、当初瓦屋根専門業者として長年地域に根付いて商いを行ってきたが、顧客ニーズの変化や屋根材の多様化により、5年前より板金屋根を含む全ての屋根材を取り扱う技術を取得し現在に至る。一業者が全ての屋根材の中から顧客に合った最適なものを提案できることは当社の大きなメリットとなっているが、さらなる他社との差別化を図るため、住宅屋根板金用折曲機を導入し、板金の自社加工による価格の抑制や顧客からの短納期要求への対応実現を目指す。

さらに、自社施工分の加工のみならず他者からの受注にも対応可能となるため、加工業務の拡大により新規雇用を目指す。

事業の成果

■事業取組みの成果

本事業目的である「納期短縮と工事コストの抑制」の事業は、導入した機械装置を一般住宅屋根用の板金加工に活用して想定通りのサービスが可能となった。

(以下、代表的な屋根工事を例にあげ、納期・コストを算出)

①納期短縮

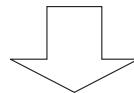
今までは顧客から依頼の後、必要な板金加工を外注していたため数日の時間を要したが、小規模工事であれば依頼されたその日(5日→1日、4日削減、削減率80%)に板金の加工及び施工が可能となり、一般住宅における板金屋根工事で4日(9日→5日、削減率44%)の納期短縮が図られた。

②コスト削減

タッチパネル操作による折曲機と自動昇降機能付きの前受台により、熟練度に関係なく作業員1名で加工することができ、当初外注していた加工コストも34,000円(50,000円→16,000円、削減率68%)削減となった。



本事業で導入した住宅板金屋根用折曲機



納期短縮・コスト削減により得られた効果

- ①工事により屋根が不安定な状態にある期間が短縮されることによる顧客の不安軽減
- ②受注物件の回転率向上による売り上げ増加

■その他(製品等の内容、今後の活動予定、販売計画等)

今後は、まずは既存の取引先への提案を進める。既存で取引のある工務店約20社に対し直接訪問により工事価格設定の引き下げと工期短縮の提案を行い、受注量拡大に繋げる。また、当社ホームページや展示会への出展、新聞折り込みチラシなどにより一般の方への認知向上を図り、当社元請け業務となるリフォーム事業の販路拡大に繋げる。



導入した折曲機で加工した屋根材