

三景印刷 株式会社

小ロット伝票にパーソナライズ印刷を応用するためのカラーオンデマンド印刷機の導入

国内の企業等に高いニーズのある小ロット伝票に、DM・パンフレット等の分野で取り組みが進んでいるパーソナライズ印刷を低価格・短納期で提供するためカラーオンデマンド印刷機を導入する。

■ 代表者	小林 聖	■ 所在地	〒629-2263 京都府与謝郡与謝野町字弓木 1865
■ 設 立	昭和36年11月1日	■ TEL/FAX	TEL. 0772-46-3455 / FAX. 0772-46-4050
■ 資本金	10,000千円	■ URL	http://print03.jp/
■ 従業員数	8人	■ E-mail	sankei-insatsu@print03.jp
■ 業 種	印刷・関連産業	■ 得意分野	伝票・製本・冊子小ロット印刷・製作

目的、取組のきっかけ

◆ 当社の沿革

当社は現在では与謝野町で唯一の印刷機を有する総合印刷事業者です。過去には地元丹後地方の企業や団体向けの印刷物を手掛けていましたが、時代の変化とともに情報のIT化による紙メディアの減少、景気低迷による発注企業の減少により、発注量・発注単価ともに低下してきました。注文形態もインターネットを利用して注文する印刷通販が増えてきていましたので、当社も印刷通販に平成26年より参入し事業の継続を目指してきました。同年には伝票と小冊子それぞれの専門のホームページを立ち上げ販路を全国に広げ、翌年にはものづくり補助金で小冊子印刷のオンデマンド化に取り組み、それまでのオフセット印刷主体の事業から舵を切りました。



社屋外観

◆ 時代への対応

デジタルデータを直接用紙に印刷するオンデマンド方式の最大の特長は、必要な部数を1枚・1冊単位から印刷できることです。以前は地元の企業や商店・団体からのパンフレット・チラシ等が受注の中心でしたが、1冊から印刷できるようになったことにより、全国に販路が広がるようになりました。まず冊子につきましては台本・脚本・学習塾の教材等の業務用での数冊・数十冊単位で注文に加えて個人のお客様からの自費出版の受注もいただくようになりました。

◆ 新たな取組み

冊子と並んでもう一方の柱である伝票は、大手企業では事務作業のオンライン化・ペーパーレス化により使用されなくなったところもありますが、中小の特にお客様と対面する飲食業や小売業には根強い需要があります。それらの企業にとって、それまで伝票の印刷を発注していた印刷業者が高齢等で廃業したり、各工程を各専門事業者に順番に

回して仕上げる分業制では小ロット印刷に不向きであったりするため、「今すぐ10冊欲しい」というニーズで当社に受注を頂くことが多くなりました。頂く注文の多くは企業独自のデザイン・カラー・ロゴマークを使ったオリジナル伝票で、短納期での要望が多くを占めています。冊子に関しては上述のように課題は既に解決済みでしたが、伝票印刷においては課題が残っておりました。その課題を解決し更なる競争力を強化するため、平成27年度のものづくり補助金で次の取り組みをしました。

取組内容

◆ 取組内容

伝票印刷における課題は、顧客それぞれの「オリジナル」な内容の伝票を「小ロット」「短納期」「低価格」「高品質」で対応することです。従来は大ロット用の活版印刷機やオフセット印刷機で伝票を製作していましたが、対応力に限界があるため「パーソナライズ印刷を応用するためのカラーオンデマンド印刷機」を導入しました。そのメリットと効果は以下のとおりです。

◆ 小ロット対応

オンデマンド印刷機は小ロット対応に向けた印刷機です。その導入によりパーソナライズ印刷として要望の多い『1冊の領収書・納品書・請求書の中に「次回のおすすめメニュー」「新商品のご案内」「クーポンチケット」等の印刷』が小ロットで季節やイベントごとに小刻みに臨機応変に対応できるようになりました。このことにより顧客企業のマーケティング力の向上にも貢献し、大いに喜んでいただいています。



クーポンチケットを印刷した領収書

◆ 短納期対応

従来は製造工程における日数が、①製造指示・②製版・

企業概要

当社は日本三景「天橋立」の近く京都府与謝野町にあり、昭和36年から続く印刷会社です。安く早くをモットーに伝票・冊子・書籍・パンフレット・名刺などを自社工場で一貫製作しています。

主要製品



上製本サッシ



小ロット冊子



伝票

主要取引先

全国の企業・個人のお客様

主な保有設備



製本機

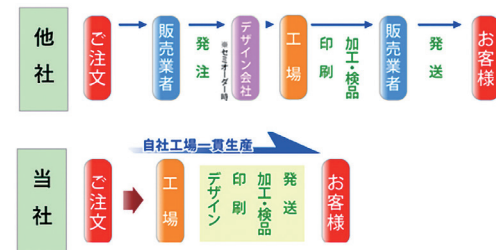


モノクロ機



フルカラー機

③印刷・④丁合製本に各々1日づつ、合計4日を要していましたが、新印刷機によりそれらの工程を1日で終わることができるようになりました。また当社はすべての工程を社内で一貫製作していますので、同業他社が同じオンデマンド印刷機を使ったとしても、その多くは製造工程を外注に出しているため納品まで約1週間掛かりますが、当社は3日(受注内容の顧客との確認に1日、製造工程に1日、輸送に1日)でお届けできることが大きな強みです。



当社と他社の工程の違い

◆ 低価格対応

従来の印刷方法に比べてPS版・樹脂版・フィルム・予備紙・インキが不要になり、刷版・色替えの工程がないため紙の無駄も軽減され、コストが大きく下がりました。また当社はいわゆる田舎のため都市部と比べて工場の維持費が安いことに加えて、広いスペースを活かして印刷材料の用紙を大量に安く購入して保管しています。そのことも都会の同業他社に対するコストの優位性を支える要因の一つです。



用紙在庫置き場

◆ 高品質対応

多種多様で高精密な印刷表現は、従来の活版印刷機では無理でオフセット印刷機で手間とコストを掛けて力すくで対応していましたが、今回の新印刷機導入により短時間・低コストでの製作が可能になりました。また同印刷機ではできないミシン目入れや減感加工(複写させない加工)は、熟練した職人が既存の機械を使って対応するという合わせ技でもって、彼らの腕も活かしています。またこれま

で導入したすべての印刷機を同一メーカーで揃えていますが、そのことも工程の連結やメンテナンスの面で品質に貢献しています。



社内一貫製作の風景

成果と今後の展開

◆ 取組みの成果

冊子に加えて伝票も小ロット・短納期・低価格・高品質での対応ができるようになり、全国からネットによる受注が更に増えるようになりました。今後DX化の時代の到来とともにネットによる印刷通販はますますウエイトを増していきます。かつては全国市場にとって当社の弱点であった田舎の立地が、ハンデではなく逆にコスト面等での利点といえるようになってきています。

◆ 今後の課題

全国のより多くの皆様に当社を知っていただきご利用いただくことが今後の課題です。そのためにネットにおいてはYahooやGoogleでの広告やSEO対策とともに、個人向けの「家族のアルバム」(長年貯まった写真や子供の描いた絵や賞状の冊子化)や「自分史」(写真や年表入りの足跡の証し)の制作等の小ロット印刷ならではの、新たな用途の開発・提案を発信して需要の拡大を図っていかようと考えています。しかしそこに繋げるためには、当社が強みとしたい小ロット・短納期・低価格・高品質を更に追求し、今現在ご注文いただいている顧客の皆様にも更にご満足いただいて、評価の輪が広がっていくことが大事です。そのため日々更なる精進をしまいる所存です。今後とも宜しくお願いいたします。



家族のアルバム



前列社長、後列中央専務